

Несколько вполне серьезных советов для тех, кто решил провалить собеседование

1. Садитесь на краешек стула и вспомните любимую детскую игру «молчанка». Старайтесь не отвечать конкретно ни на один вопрос, и вы увидите, как собеседник быстро потеряет к вам интерес.
2. Скрестите руки на груди и положите ногу на ногу, в психологии это называется «двойная замкнутая поза». Эффект будет больше, если отводить глаза от собеседника или пристально на него смотреть. Уверяем вас, что после такой встречи работодатель, потирая руки, вспомнит, что не зря оплатил семинар с кратким курсом по языку жестов.
3. Вывалите на собеседника весь груз своих проблем, пусть он попробует во всем этом разобраться и побудет в вашей шкуре. Создайте впечатление, что кроме него вам не с кем поговорить.
4. Отвечайте как можно более подробно, начинайте рассказ издалека, не упуская детали и подробности. Чем более пространной будет ваша речь, тем меньше шансов у интервьюера задать новые вопросы. Если в этом вы не сильны, то советуем говорить быстро, энергично жестикулируя, тогда точно до утра вы не выйдете у работодателя из головы.
5. Подбадривайте собеседника фразами типа «очень хороший вопрос», и, чтобы не дать ему опомниться, спросите в лоб «А как бы вы на него ответили?»
6. Чтобы успех был оглушительным, придите в затрапезном виде и позже намеченного времени.

Подготовлено по материалам: [Эффективное поведение на рынке труда: учебно-методическое пособие / ГУ ЯО «Центр профессиональной ориентации и психологической поддержки «Ресурс»; под ред. И.В. Кузнецовой. – Ярославль: 2014.- 428 с.]